

passer le
relais



Lundi 17 novembre 2008 de 9h30 à 20h00
TOUT SAVOIR POUR CÉDER OU REPRENDRE SON ENTREPRISE

JOURNÉE RÉGIONALE DE LA TRANSMISSION

Inscription gratuite, programme et informations sur www.passerlerelais.fr
Bourse de commerce – Chambre de commerce et d'industrie de Paris
2, rue de Viarmes – 75001 Paris – www.cci.fr

S'informer

10h00 De la lettre d'intention au protocole d'accord, les précautions à prendre

– Philippe YLLOUZ, avocat à la cour, Cabinet Yllouz

10h00 Repreneurs, sachez évaluer le prix de votre cible

– Éric YAVROUHIAN, expert-comptable, Cabinet Éric Yavrouhian
– Cédric BODIN, CCIP 93

11h15 Plénière : la croissance externe, un outil pour mieux vendre mon entreprise ?

– Yannick HOICHE, expert Transmission, APCE
– Dominique RESTINO, vice-président de la CCIP 75 et responsable de la coordination création-transmission-formalités des entreprises pour la CCIP
– Olivier DE MONTETY, directeur, Montéty, Féral & C^{ie}
– Jean-Luc GAYET, dirigeant, 129 l'adresse créative

13h00 Le bail hôtelier, les éléments clés à surveiller en amont de la cession/reprise

– Laurent VIOLLET, avocat à la cour, Cabinet Chauvin Puylagarde Viollet

14h00 Financer la reprise : quelle stratégie adopter en phase de recherche ?

– Jean-Philippe DELTOUR, gérant, Créditrelax
– Hugues FRANC, directeur, Paris Entreprendre
– Frédéric VISCAINO, CCIP 94

15h00 Cédants : comment optimiser fiscalement la vente de votre entreprise ?

– Olivier MOUCHOT, avocat à la cour, Cabinet Laurent & Mouchot
– Gérard CHIQUOT, conseiller en gestion de patrimoine, Éléphant Patrimoine

16h00 Reprendre un restaurant : les clés d'une transmission réussie

– Fabrice JULLIENNE, consultant Transmission, Cabinet Relais & Conseils
– Laurent SANVOISIN, CCIP 75

17h00 Les avantages des opérations de LBO

– Michel VERLHAC, responsable reprise d'entreprise et partenariats, Banque Populaire - Rives de Paris
– Charles BAILLE-BARRELLE, expert-comptable, Cabinet Baille - Barrelle
– Jean-Luc EBEL, CCI 91

18h00 Évaluer son fonds de commerce : les méthodes modernes d'évaluation

– Patrick COLOMER, expert près la cour d'appel de Paris, Cabinet Colomer - Briens & Associés
– Naima BOUFEDJI, CCIP 92

Chiffres clés
Passer le relais

820

annonces de cessions actualisées

220

cessions accompagnées

1 base de

1600

repreneurs

Vous êtes commerçant, dirigeant de PME ? Vous avez un projet de reprise ou êtes un repreneur confirmé ? La journée de la transmission d'entreprise vous est destinée.

Organisé pour la deuxième édition par le réseau *Passer le relais* des Chambres de commerce et d'industrie d'Ile-de-France, ce forum-expo vous permet de vous informer, de rencontrer les professionnels de la transmission et d'échanger avec des cédants ou repreneurs.

Réussir son projet de cession ou de reprise est une aventure passionnante mais risquée. En vous faisant accompagner par l'équipe des conseillers transmission des CCI d'Ile-de-France, vous augmenterez considérablement vos chances de succès.

Alors rendez-vous le 17 novembre 2008 pour trouver ensemble les réponses aux questions que vous vous posez !

L'équipe Passer le relais



Se rencontrer

● Expositos

FINANCEMENT

Banque Populaire – OSEO – Réseau Entreprendre
Crédit relax – BNP Paribas – Ile-de-France Initiative
Love Money

JURIDIQUE, FISCAL ET SOCIAL

Conseil et Gestion Privé – Eléphant Patrimoine –
Union Régionale des Scop Cabinet Laurent –
et Mouchot – Cabinet Philippe Yllouz –
Cabinet Chauvin Puylagarde Violet – Chambre
des Notaires de Paris

CABINETS DE RAPPROCHEMENT

Actoria Conseil – Fact International – La Générale
d'Entreprise – Dimensions conseil – Orlaps – Relais
& Conseils

EXPERTS COMPTABLES

DBF Audit – FIDAG – AT Consulting – Retout Audit
& Conseil – Cabinet Tournaire & Associés

CONSEIL, FORMATION ET COMMUNICATION

Althéo – Fusacq – CRA – Agorabiz

RÉSEAU PASSER LE RELAIS ET CCIP

CCIP - CCI 78/95 - CCI 77 - CCI 91
Infogreg – Advancia

● Cédants, faites le point sur votre projet de cession

14h00 à 19h00 Des entretiens individuels en toute confidentialité pour valider votre projet de cession. Les conseillers du réseau répondront aux questions que vous vous posez.

Échanger

● Tables rondes animées par des experts (12 personnes maximum) :

- 10h00** Le management des hommes dans la reprise
- 11h00** Questions pratiques pour optimiser sa fiscalité
- 12h00** Les audits à réaliser : lesquels, quand, comment ?
- 13h00** Savoir aborder le marché caché de la reprise
- 14h00** La reprise par les salariés
- 15h00** L'art de négocier : préparer son 1^{er} RDV
- 16h00** Repreneurs : se former, pour quoi faire ?
- 17h00** La relation cédant-repreneur, une des clés de la réussite
- 18h00** Les outils de financement de la reprise

● Espace TiviPro

Venez témoigner de votre expérience ou présenter votre projet de reprise devant la caméra.



Comment participer ?

Accès libre – Inscription obligatoire

Plus rapide, inscrivez-vous en ligne sur www.passerlerelais.fr

ou par courrier ou fax au 01 55 65 33 19 au plus tard le 7/11/2008

NOM :

PRÉNOM :

RAISON SOCIALE :

ADRESSE :

CODE POSTAL : VILLE :

TÉL. :

ADRESSE MÉL. :

Vous êtes cédant repreneur professionnel de la Transmission

La CCIP collecte ces informations pour les besoins de votre inscription à la Journée régionale de la transmission d'entreprise. Elles sont conservées sauf avis contraire de votre part dans le but de vous recontacter pour des propositions de prestations sur la création transmission d'entreprise. Les informations ne sont pas communiquées à des tiers. Vous disposez d'un droit d'accès, de modification, de rectification et de suppression des données vous concernant (loi « Informatique et Libertés » du 6 janvier 1978). Pour toute demande, adressez-vous à limperinetti@ccip.fr ou à cpdp@ccip.fr.

* Mentions obligatoires

J'accepte de recevoir les offres de prestations de la CCIP et du réseau Passer le relais

Je m'inscris pour les conférences :

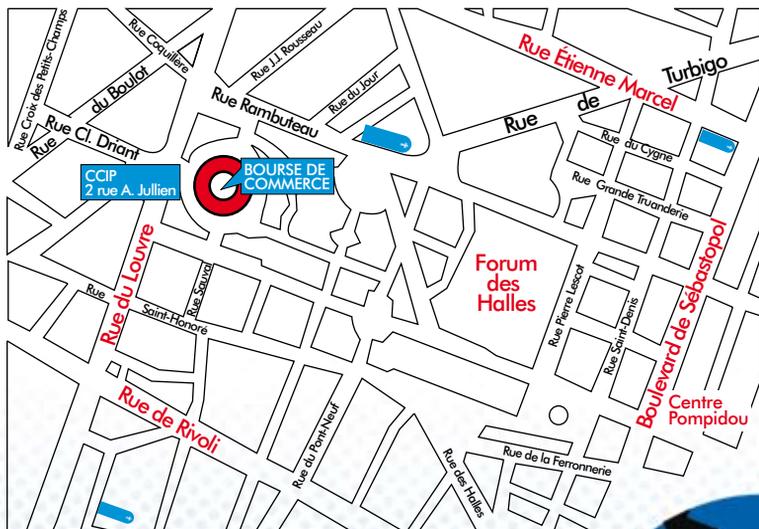
- 10h00 De la lettre d'intention au protocole d'accord, les précautions à prendre
- 10h00 Repreneurs, sachez évaluer le prix de votre cible
- 11h15 Plénière : la croissance externe, un outil pour mieux vendre mon entreprise ?
- 13h00 Le bail hôtelier, les éléments clés à surveiller en amont de la cession/reprise
- 14h00 Financer la reprise : quelle stratégie adopter en phase de recherche ?
- 15h00 Cédants : comment optimiser fiscalement la vente de votre entreprise ?
- 16h00 Reprendre un restaurant : les clefs d'une transmission réussie
- 17h00 Les avantages des opérations de LBO
- 18h00 Évaluer son fonds de commerce : les méthodes modernes d'évaluation

Je m'inscris pour les tables rondes :

- 10h00 Le management des hommes dans la reprise
- 11h00 Questions pratiques pour optimiser sa fiscalité
- 12h00 Les audits à réaliser : lesquels, quand, comment ?
- 13h00 Savoir aborder le marché caché
- 14h00 La reprise par les salariés
- 15h00 L'art de négocier : préparer son 1^{er} RDV
- 16h00 Repreneurs : se former, pour quoi faire ?
- 17h00 La relation cédant-repreneur, une des clés de la réussite
- 18h00 Les outils de financement de la reprise

Je souhaite valider mon projet de cession :

- 14h00-19h00 Entretien confidentiel : je souhaite obtenir un rendez-vous avec un conseiller transmission.



Bourse de commerce 2, rue de Viarmes – Paris 1^{er}

MOYENS D'ACCÈS

RER A, B et D : arrêt Châtelet-Les-Halles
 Métro ligne 1 : arrêt Louvre-Rivoli
 Métro ligne 4 : arrêt Les Halles
 Métro lignes 7, 14 : arrêt Châtelet
 Bus 67, 74 et 85 : arrêt Coquillière-Les-Halles

RENSEIGNEMENTS

www.passerlerelais.fr
www.cci.fr





affroncher
ou
tarif en vigueur

CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE PARIS

DIRECTION DE L'APPUI AUX ENTREPRISES ET DE L'INFORMATION

DIRECTION DÉLÉGUÉE AU DÉVELOPPEMENT DES ENTREPRISES

CRÉATION – TRANSMISSION – JOURNÉE RÉGIONALE DE LA TRANSMISSION 2008

**BOURSE DE COMMERCE – 2 RUE DE VIARMES
75001 PARIS**