

FINANCEMENT. **Créditre**lax en fait un max

Difficile de trouver le meilleur financement possible ? L'enseigne de courtage s'en charge.

Dans la catégorie «comment financer au mieux son entreprise», voici une nouvelle façon de procéder, l'externalisation de la recherche



Jean-Philippe Deltour

de financement. Ou comment déléguer ce qui s'apparente le plus souvent à un parcours du combattant. Implanté en région parisienne, **Créditre**lax est présent en Paca depuis un an. «Le besoin d'être accompagné est réel», commente Christelle Gautier, responsable de l'antenne azurienne et expert-comptable de formation ayant notamment exercé au sein du cabinet Ernst & Young. «Lorsqu'un entrepreneur crée son projet, il n'a ni le recul nécessaire ni forcément le temps de frapper à chaque porte». Création, reprise, investissement immobilier, développement de la société, «nous intervenons seulement sur la nécessité de financement à long terme mais pas pour tout ce qui est soucis de trésorerie ou besoin de fonds de roulement». Après la traditionnelle et indispensable étape de l'étude du dossier qui analyse le profil du créateur, ses capacités ainsi que le potentiel du projet, **Créditre**lax entame les

négociations avec les différents partenaires financiers. «C'est bien là la différence» explique Christelle Gautier. «Nous recherchons un partenaire et non un emprunt». Comprendre que la relation doit là aussi être vue à long terme. Les clients de **Créditre**lax sont essentiellement les commerçants, restaurateurs, hôteliers, mais très peu les artisans. La moitié des dossiers provient également des franchises. A Marseille, le cas de la reconversion du rugbyman toulonnais Teddy Lambert, désireux d'ouvrir un institut de beauté apparaît presque comme un cas d'école. Qui aurait parié sur un joueur de rugby comme chef d'entreprise dans le secteur de la beauté ? Beaucoup auraient botté en touche. «Passer par **Créditre**lax m'a fait gagner du temps» témoigne volontiers le sportif qui précise que trouver le bon interlocuteur en temps de crise n'est pas chose facile. Aujourd'hui l'institut est ouvert et Teddy Lambert s'apprête à emba-

cher une quatrième esthéticienne. Si dans les faits, faire appel à un courtier s'avère un choix adéquat, les freins ne sont pas totalement absents. «Le terme de courtier est mal perçu», révèle Christelle Gautier qui a vu quelques portes se fermer. Le rapprochement avec les professionnels que sont les cabinets de gestion de patrimoine, les experts-comptables ou les avocats pourraient l'aider à transformer l'essai. **LB**

Carte d'identité

Créée en 2005 par Stéphane Kirsch et Jean-Philippe Deltour, **Créditre**lax s'est spécialisée dans la recherche de financement pour les entreprises artisanales, les commerces, les franchises et les TPE/PME. Au niveau national ce courtier a accompagné la création de plus de 250 sociétés. L'antenne Paca est le seul «décrochage» régional.